



# Finanzielle Sicherheit und unternehmerischer Spielraum

## Modulares Zahnarzt-Factoring erweitert Produktpalette der VVG

Ob Eigenleistung oder Zuzahlung – immer mehr zahnmedizinische Behandlungen werden nicht mehr allein von den Krankenkassen getragen. Die Patienten sind längst Kunden geworden und bitten gerade bei aufwendigen Behandlungen um Ratenzahlung. Zahnärzte müssen damit rechnen, ihr Honorar verspätet oder gar nicht zu bekommen. Durchschnittlich 42,5 Tage muss ein Zahnarzt heute warten, bis seine Rechnung beglichen ist.

Professionelles Factoring kann hier viel Zeit, Geld und Nerven sparen. Dabei verkauft der Zahnarzt seine Honorarforderung an ein Factoring-Unternehmen. Dieses überweist ihm den Betrag zu einem festgelegten Zeitpunkt, zum Beispiel am Tag nach Rechnungsstellung, abzüglich einer Factoring-Gebühr. Dafür übernimmt das Unternehmen auch das Schreiben und Versenden der Rechnungen und das komplette Mahnwesen.

### Drei Säulen sichern unternehmerischen Spielraum

Patienten-Buchhaltung, Liquiditätssicherung und Risikoschutz sind die drei Säulen, mit denen gutes Factoring die finanzielle Sicherheit und den unternehmerischen Spielraum einer Praxis sichert. Werden sie als modulares System, also als „Baukasten“ angeboten, kann der Zahnarzt sie je nach Bedarf zusammenstellen. Die Liquiditätssicherung stellt den pünktlichen Zahlungseingang sicher, der Risikoschutz gibt zusätzliche Sicherheit, wenn Patienten ihre Rechnungen gar nicht bezahlen. Mit einer Patienten-Ratenzahlung bieten gute Finanzdienstleister Zahnarztpatienten an, ihre Zuzahlung oder Eigenleistung in bequemen Raten zu bezahlen – je nach Anbieter und Laufzeit sogar zins- und gebührenfrei. Damit hochwertige medizinische Leistungen nicht an der Geldfrage scheitern, können Sie Ihren Patienten eine bequeme und unbürokratische



Ratenzahlung anbieten – ohne Schufa-Auskunft! Immer mehr Zahnärzte erkennen darin ein gutes Instrument zur Kundenbindung und können dadurch höherwertige Behandlungen durchführen.

### Entlastung von administrativen Aufgaben

Das modulare Zahnarzt-Factoring entlastet die Praxis von Kosten und Aufwand der Administration, ermöglicht eine umsatzsteuerfreie Finanzierung von Rechnungen und schützt vor Forderungsausfällen. Dabei bleibt dem Zahnarzt die Option, nur einzelne Module zu wählen. So ergibt sich ein intelligentes System aus Leistungen, die sich optimal ergänzen und modular kombinierbar sind. Ihr Vorteil: Sie stellen zusammen, was Ihre Praxis zum Erfolg braucht und erweitern Ihr Spektrum, wenn Ihr unternehmerischer Bedarf wächst.

#### Vorteile auf einen Blick:

- Flexible Gestaltungsmöglichkeiten
- Weniger Administration
- Reduzierte Kosten (Material-, Formular-, Bank- und Portokosten)
- Sekundenschnelle, kostenfreie Ankaufsvoranfrage
- Finanzielle Sicherheit
- Unternehmerische Freiheit
- Mehr Patienten



Sinnvoll für Zahnarzt-Factoring sind Partner, die sowohl im Healthcare- als auch im Finanzdienstleistungssektor Erfahrung aufweisen können.

Die Qualität des Services ist dabei so wichtig wie die Produkte selbst: Gibt es qualifizierte Kundenbetreuer? Sind diese auch abends und am Wochenende erreichbar? Steht das Factoring-Unternehmen auch beratend und kompetent zur Seite bei weiteren Themen, wie zum Beispiel Zahnarztrecht, Steuerfragen, Praxismarketing?

Die VVG bietet das Modulare Zahnarzt-Factoring über ihren Partner, die Assekuranz AG, als neuen Bestandteil ihrer Produktpalette an. Interessenten für dieses neue Angebot senden bitte den beigefügten Antwortcoupon per Fax zu.

Für weitere Fragen stehen Ihnen die Mitarbeiter unseres Partners, der Assekuranz AG unter der Telefonnummer 089 72480-402 zur Verfügung. Diese unterstützen Sie gerne mit einer fachkundigen Beratung.

Dipl.-Volksw. Stephan Grüner  
Geschäftsführer VVG



### Antwortcoupon

Telefax: 089 72480-272

Versicherungsvermittlungsgesellschaft  
der Bayerischen Landeszahnärztekammer  
Fallstr. 34  
81369 München

#### Praxisstempel oder Privatanschrift

Geburtsdatum \_\_\_\_\_  
(dient zur Berechnung von Versicherungsprämien)

- Ich möchte wissen, wie ich die **Liquidität meiner Praxis sichern**, mich vor **Zahlungsausfällen schützen** und meinen **Patienten Ratenzahlung** anbieten kann. Bitte senden Sie mir hierzu kostenlose Informationen.
- Ich habe Interesse an anderen **Versicherungsprodukten der VVG**. Bitte informieren Sie mich unverbindlich über Ihre Angebotspalette:
 

<input type="checkbox"/> Berufshaftpflichtversicherung	<input type="checkbox"/> Betriebliche Altersversorgung
<input type="checkbox"/> Praxisausfallversicherung	<input type="checkbox"/> Kapital-Lebensversicherung
<input type="checkbox"/> Praxisinventarversicherung	<input type="checkbox"/> Fondsgebundene Lebensversicherung
<input type="checkbox"/> Elektronikversicherung	<input type="checkbox"/> Rentenversicherung
<input type="checkbox"/> Arzt-Rechtsschutz-Paket	<input type="checkbox"/> Fondsgebundene Rentenversicherung
<input type="checkbox"/> Wohngebäude-/Hausratversicherung	<input type="checkbox"/> Risiko-Lebensversicherung
<input type="checkbox"/> Private Haftpflichtversicherung	<input type="checkbox"/> Kinder-/Enkelversorgung
<input type="checkbox"/> Kfz-Versicherung	<input type="checkbox"/> Berufsunfähigkeitsversicherung
<input type="checkbox"/> Unfallversicherung	<input type="checkbox"/> Vermögenszuwachskonzepte
<input type="checkbox"/> Private Kranken(zusatz)versicherung	<input type="checkbox"/> Praxis- oder Hausfinanzierung
- Versicherungsanalyse – unser besonderer Service:** Sie faxen uns zu bestehenden Versicherungen Ihre derzeitigen Versicherungsscheine und Policen, wir prüfen die Konditionen und informieren Sie unverbindlich über Einsparmöglichkeiten.
- Ich bitte um Zusendung des **Versicherungsleitfadens** für Praxisgründer, Praxisinhaber und angestellte Zahnärzte.
- Ich bitte um Zusendung allgemeiner Informationen über den **Gruppenversicherungsvertrag** mit der DKV Deutsche Krankenversicherung AG.
- Ich möchte meine Praxissituation mit einer unabhängigen **betriebswirtschaftlichen Praxisberatung** verbessern und bitte um Kontaktaufnahme durch die **ABZ eG**.
- Ich möchte mehr über das **Zahnarzt-Factoring** (Patientenbuchhaltung, Informationen Liquiditätssicherung, Patienten-Ratenzahlung und Risikoschutz) erfahren. Bitte senden Sie mir nähere Informationen.

