

Zu viel bezahlt oder zu gut versichert

Überhöhte Prämien und unnötige Versicherungen können Altersrente kosten

Viele Zahnärzte sind umfassend versichert. Aus Angst vor einer ungewissen Zukunft werden jedoch oftmals übereilt und unüberlegt Versicherungen abgeschlossen, die unnötig teuer oder nicht erforderlich sind. Eine Versicherungsanalyse bringt hierzu nicht nur Gewissheit, sondern zeigt in den meisten Fällen auch beträchtliche Einsparmöglichkeiten auf. Sie setzt Gelder frei, die gewinnbringend investiert werden können.

Wer weiß genau, wie viele Versicherungen er abgeschlossen hat und was diese monatlich kosten? Wer ist sicher, dass er die richtigen Versicherungspartner und individuell passende Verträge hat? Wer dies nicht weiß, dem geht es wie vielen anderen Zahnärztinnen und Zahnärzten auch.

Kein Zahnarzt hat die Zeit, bestehende Verträge regelmäßig mit aktuellen Marktangeboten und neuartigen Versicherungsmöglichkeiten zu vergleichen. Der Überblick über die unzähligen Versicherungen geht in der Hektik des Praxisalltags verloren. Hier kann eine umfassende Versicherungsanalyse helfen. Eine solche Analyse durchforstet akribisch vorhandene Policen, findet unnötigen Ballast und ermittelt mögliche Einsparpotenziale.

Obligatorische Versicherungen

Es gibt allerdings eine Reihe von absoluten „Muss“-Versicherungen, die vor Existenz bedrohenden Ereignissen schützen: die Krankenversicherung, die private Haftpflichtversicherung und die Berufshaftpflichtversicherung. Letztere ist sogar berufsrechtlich vorgeschrieben, da die private Haftpflichtversicherung für berufliche Risiken nicht aufkommt. Die Berufshaftpflichtversicherung für Zahnärzte ist wichtig und auf die verschiedenen Tätigkeitsschwerpunkte und Behandlungsformen zugeschnitten.

Für Freiberufler und Selbstständige gibt es noch weitere „Muss“-Versicherungen, die zwar noch nicht gesetzlich vorgeschrieben, aber durchaus ernst zu nehmen sind. Plötzlich und unerwartet können Situationen entstehen, die zu einem Verlust der finanziellen Lebensgrundlage führen.

Krankheit, Berufsunfähigkeit und Tod kommen meist unerwartet und können einen selbst und die Familie in den Ruin treiben. Eine ausreichende Vorsorge für diese Fälle ist unabdingbar. Über die Versicherungsvermittlungsgesellschaft der BLZK mbH (VVG) wird eine Reihe attraktiver Versicherungsmöglichkeiten speziell für Zahnärzte angeboten. Um den Praxisbetrieb reibungslos und ohne Bedenken führen zu können oder einen sorgenlosen Einstieg in eine neue Praxis zu schaffen, wird eine maßgeschneiderte Absicherung empfohlen (siehe Kasten unten).

Neben den „Muss“-Versicherungen gibt es auch solche, die zwar nützlich sein können, aber nicht unbedingt erforderlich sind. Dazu gehören zum Beispiel die Glasbruch- oder Insassen-Unfallversicherung. Spezielle Fahrradversicherungen sind genau genommen nur bei ganz exklusiven Rädern angebracht. Überflüssig sind oft auch Reisegepäck- und spezielle Urlaubs-Haftpflichtversicherungen.

Versicherungsanalyse bringt Klarheit

Eine kompetente Versicherungsanalyse bringt Klarheit, sowohl für den beruflichen als auch den privaten Bereich. Die Versicherungsanalyse wird von unabhängigen Spezialisten des BLZK-Partners, der Assekuranz AG, durchgeführt und ist kostenlos. Hierzu werden Versicherungsscheine und Policen per Post oder Fax an die VVG übermittelt und von den Fachberatern geprüft. Selbstverständlich unterliegen diese absoluter Vertraulichkeit.

Maßgeschneiderte Absicherung

- Berufshaftpflichtversicherung:
Wer schützt vor Schadenersatzansprüchen?
- Rechtsschutzversicherung:
Wie kann ich mein Rechtsinteresse wahren?
- Praxisausfallversicherung:
Was ist, wenn ich als Zahnarzt selbst zum Patienten werde?
- Praxisinventarversicherung:
Wer schützt den „Hausrat“ meiner Praxis?

In der kostenlosen Versicherungsanalyse für alle gewünschten Versicherungen werden die bestehenden Verträge mit den aktuellen Rahmenvereinbarungen der VVG, speziell für Mitglieder der Bayerischen Landeszahnärztekammer, verglichen. Die Analyse dauert etwa drei Tage. Abschließend werden die Analyseergebnisse mit individuellen Empfehlungskommentaren per Post an den Interessenten zurückgesandt. So ist nicht nur zu sehen, wie es um den Versicherungsschutz steht, sondern

der Versicherte kann auch in aller Ruhe entscheiden, welche der empfohlenen Verbesserungsmaßnahmen durchzuführen sind. Auf Wunsch werden auch individuelle Vergleichsangebote erstellt. Für telefonische Fragen stehen die Mitarbeiter des VVG-Partners, der Assekuranz AG, unter der Telefonnummer 089 72480-402 zur Verfügung. Diese unterstützen auch gerne mit einer fachkundigen Beratung.

Dipl.-Volkswirt Stephan Grüner
Geschäftsführer VVG



Antwortcoupon

Telefax: 089 72480-272

Versicherungsvermittlungsgesellschaft
der Bayerischen Landeszahnärztekammer
Fallstr. 34
81369 München

Praxisstempel oder Privatanschrift:

Geburtsdatum _____
(dient zur Berechnung von Versicherungsprämien)

- Versicherungsanalyse – unser besonderer Service:** Sie senden uns zu bestehenden Versicherungen Ihre derzeitigen Versicherungsscheine und Policen, wir prüfen die Konditionen und informieren Sie unverbindlich über Einsparmöglichkeiten.
- Ich habe Interesse an anderen **Versicherungsprodukten der VVG**. Bitte informieren Sie mich unverbindlich über Ihre Angebotspalette:
 - Elektronikversicherung
 - Praxisausfallversicherung
 - Betriebliche Altersversorgung
 - Arzt-Rechtsschutz-Paket
 - Wohngebäude-/Hausratversicherung
 - Private Haftpflichtversicherung
 - Kfz-Versicherung
 - Berufsunfähigkeitsversicherung
 - Unfallversicherung
 - Praxisinventarversicherung
 - Private Kranken(zusatz)versicherung
 - Pflegezusatzversicherung
 - Lebensversicherungen
 - Rentenversicherungen
 - Kinder-/Enkelversorgung
 - Vermögenszuwachskonzepte
 - Praxis- oder Hausfinanzierung
 - Modulares Zahnarzt-Factoring
 - Liquiditätssicherung
- Ich bitte um Zusendung der **Versicherungsleitfäden** für Praxisgründer, Praxisinhaber und angestellte Zahnärzte sowie für das Praxispersonal.
- Ich bitte um Zusendung allgemeiner Informationen über den **Gruppenversicherungsvertrag** mit der DKV Deutsche Krankenversicherung AG.
- Ich möchte meine Praxissituation mit einer **unabhängigen betriebswirtschaftlichen Praxisberatung** verbessern und bitte um Kontaktaufnahme durch die ABZ eG.
- Ich möchte mehr über das **modulare Zahnarzt-Factoring** (Patientenbuchhaltung, Liquiditätssicherung, Patienten-Ratenzahlung und Risikoschutz) erfahren. Bitte senden Sie mir nähere Informationen.

