



Foto: Tobias Machhaus/stock.adobe.com

Seriös, kompetent und unabhängig

Versicherungs- und Vorsorgeberatung der eazf Consult GmbH

Gerade in den letzten Monaten des Jahres gibt es wieder Rundschreiben und Werbemaßnahmen von Versicherungsvermittlern und Agenturen, die Zahnärzten bessere Versicherungsleistungen oder renditestarke Finanzanlagen versprechen. Nicht immer ist die Beratung jedoch kundenorientiert oder auf die Bedürfnisse des Berufsstandes ausgerichtet.

Vor diesem Hintergrund hat die Bayerische Landeszahnärztekammer bereits Mitte der 1990er-Jahre die VVG Versicherungsvermittlungsgesellschaft ins Leben gerufen. Ihr Ziel war von Anfang an, den bayerischen Zahnärzten eine unabhängige Beratung anzubieten – frei von Provisionsinteressen einzelner Versicherungsmakler. Inzwischen ist die VVG eine Marke der eazf Consult GmbH, einer Tochtergesellschaft der eazf.

Durchblick im „Versicherungs-Dschungel“

Der Markt für Versicherungen und Finanzprodukte ist für Kunden oft wenig transparent und durchschaubar. Versicherungen gehören meist zu den ungeliebten Themen, weshalb viele ohne jegliche Überprüfung an ihren Verträgen festhalten. Bei Existenzgründern ist die Unsicherheit angesichts einer Vielzahl an Angeboten oft noch größer. Gerade in dieser Gruppe orientieren sich Bera-

tungen eher an Provisionsinteressen als an den eigentlichen Bedürfnissen. Denn in Zeiten von Niedrigzinsen versuchen Versicherungen und Banken, durch den Verkauf zusätzlicher Produkte ihre mageren Zinserträge aus dem Kredit- und Anlagegeschäft aufzubessern.

Dagegen legt die eazf Consult als Unternehmen der Zahnärzteschaft größten Wert auf eine unabhängige und sachgerechte Analyse sowie eine ausführliche Erstinformation. Die Beratung ist kein „Verkaufsgespräch“, sondern konzentriert sich auf eine Analyse der Ist-Situation, auf deren Basis dann Möglichkeiten der Optimierung aufgezeigt werden, sofern es diese gibt. Auf diese Weise erhält der Versicherte auch eine Bestätigung für den Fall, dass der bestehende Versicherungsschutz unverändert bleiben kann.

Sofern vom Kunden gewünscht, kümmert sich die eazf Consult danach um die Abwicklung, Betreuung und Vermittlung der notwendigen Absicherung beziehungsweise die Optimierung und Anpassung bestehender Verträge. Ein wichtiger Service ist zudem eine umfassende Unterstützung im Schadensfall, um berechtigte Ansprüche beim Versicherer geltend zu machen und durchzusetzen. Die Betreuungskosten sind stets transparent. Das Erstgespräch und die Versicherungsanalyse sind für bayerische Zahnmediziner und deren Mitarbeiter ohnehin kostenfrei. Sofern die Betreuung bestehender oder die Vermittlung neuer Verträge gewünscht wird, ist auch dies

nicht mit Zusatzkosten oder höheren Prämien verbunden, da Vergütungen immer direkt durch die Versicherer gezahlt werden. Diese werden transparent dargelegt.

Sonderkonditionen nutzen

Über die BLZK oder die eazf Consult wurden für bayerische Zahnärzte Sonderkonditionen ausgehandelt, die so nicht im Internet oder bei anderen Beratern zu finden sind. Dies gilt für die derzeit sehr gefragte Praxisausfallversicherung genauso wie für Berufsunfähigkeits-, Kranken-, Inventar- und Rechtsschutzversicherungen oder die obligatorische Berufshaftpflichtversicherung. Eine unverbindliche Versicherungsanalyse über die eazf Consult lohnt sich also fast immer!

Dipl.-Volkswirt Stephan Grüner
Geschäftsführer der eazf Consult GmbH

KONTAKT

Bei Interesse an einer Beratung, einer Versicherungsanalyse oder einer Betreuung Ihrer Verträge durch die eazf Consult senden Sie bitte den Coupon auf Seite 41 an die Faxnummer 089 230211-488. Mit dem Versicherungs- und Vorsorgeberater der eazf Consult, Michael Weber, können Sie auch direkt Kontakt aufnehmen:
Telefon: 089 230211-492
E-Mail: mweber@eazf.de

eazf Consult GmbH
 Fallstraße 34
 81369 München

Praxisstempel/-anschrift

Per Fax: 089 230211-488

Informationen unverbindlich und kostenfrei anfordern

Ich bin Zahnarzt/-ärztin Assistent/-in Angestellte/-r Zahnarzt/-ärztin

Praxisberatungen und -trainings

Ich habe Interesse an den Praxisberatungen, Praxistrainings und Serviceleistungen der eazf und bitte um Informationen bzw. unverbindliche Kontaktaufnahme zu folgenden Angeboten:

- Erfolgreiche Prophylaxe – Individuelle PZR-Schulung für Ihr Team in Ihrer Praxis
- Notfallsituationen in der zahnärztlichen Praxis – Individuelles Teamtraining in Ihrer Praxis
- Premium Abrechnung Bayern – Professionelle Abrechnung für Ihre Praxis
- QM-Check: Qualitätsmanagement, Arbeitssicherheit und Hygiene (inkl. QM-Handbuch und Implementierung einer QM-Ablagestruktur)
- Praxis-Check zu den Praxisbegehungen
- Datenschutz-Check, Externer Datenschutzbeauftragter für Ihre Praxis
- Praxisdesign – Entwicklung einer Praxismarke, Praxismarketing
- PraxReviews – Bewertungsmanagement-Tool und Online-Reputation
- TV-Wartezimmer – Multimediale Patientenkommunikation in Ihrem Wartezimmer

Ich bitte um Kontaktaufnahme für eine kostenfreie individuelle Erstberatung zu rechtlichen, steuerlichen und betriebswirtschaftlichen Fragen oder zur Praxisbewertung:

- Praxisübergabe/-aufgabe Praxisübernahme/-gründung Allgemeine Praxisberatung

Versicherungsberatung und Gruppenversicherungen

Ich habe Interesse an Versicherungen im Rahmen von Gruppenversicherungsverträgen für Zahnärzte.

Bitte informieren Sie mich unverbindlich über folgende Angebote (bitte ankreuzen):

- Versicherungspaket für Praxisgründer Berufsunfähigkeitsversicherung Kfz-Versicherung
- Berufshaftpflichtversicherung Pflegezusatzversicherung Unfallversicherung
- Praxisausfallversicherung Kranken(zusatz)versicherung, Tagegeld Lebens- und Rentenversicherungen
- Praxisinventar-/Elektronikversicherung Wohngebäude-/Hausratversicherung Betriebliche Altersversorgung
- Zahnarzt-Rechtsschutz-Paket Private Haftpflichtversicherung

- Ich bin bereits privat krankenversichert und wünsche eine individuelle Beratung zu meinem bestehenden Versicherungsschutz.
 Vertragsnummer: _____ Versicherungsunternehmen: _____

- Ich bitte um eine kostenfreie Versicherungsanalyse: Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf, um die Konditionen bestehender Versicherungen im Hinblick auf Leistungsumfang und Einsparpotenziale zu prüfen und/oder mich zum erforderlichen Umfang meines Versicherungsbedarfs zu beraten.

Servicepartner für Zahnärzte:

